

INTRODUCTION

Né le 19 octobre, 1967, Britannique, père de trois enfants, demeurant en France en Région Parisienne
☎ +33 686 416 723, ✉ rob@aleonor.com

Postes actuels :

- Associé Gérant fondateur d'**Aleonor** (www.aleonor.com) – société de conseil holistique qui participe dans un contexte international à la préparation, au financement et à l'exécution de projets d'entreprises ou d'établissements publics.
- Associé fondateur de www.laster.fr – startup technologique développant des dispositifs d'Affichage Portés Proche de l'Œil (*Mobile Informative Eyewear*) pour les applications de Réalité Augmentée.

Expérience précédente : Robert a travaillé à l'international, en **Finance** (financement, relations investisseurs, ouverture du capital / privatisation, fusions et acquisitions, listing US), en **Conseil en organisation** (analyse des coûts de revient), en **Pilotage de projets**, en **Ingénierie de production**, en **R&D** et en **Vente et Marketing** grands comptes.



EXPERIENCE PROFESSIONNELLE ANTERIEURE - SYNTHESE

2008 - 2010	AS AN ANGEL SAS <i>Membre du Conseil de Surveillance</i>	Paris, France
2000 - 2002	HAVAS ADVERTISING SA <i>Attaché de Direction, chargé des Relations Investisseurs et des Acquisitions</i>	Paris, France
1998 - 1999	LAZARD FRERES et Cie <i>Analyste</i>	Paris, France
1995 - 1997	KPMG PEAT MARWICK CONSULTANTS <i>Consultant</i>	Paris, France
1991 - 1994	PEUGEOT SA <i>Ingénieur de Production</i>	Angleterre et France
1987 - 1991	BOC Ltd. <i>Ingénieur études et systèmes (parrainage universitaire)</i>	Angleterre et Etats-Unis
1986 - 1987	IBM Ltd. <i>Support technique pour la vente aux grands comptes (emploi pré-universitaire)</i>	Manchester, Angleterre

FORMATION

1997	INSEAD , Fontainebleau, France, MBA avec Mention (Dean's List)
1987 - 1991	Université d'Oxford , M.Eng. (Hons.) "Engineering, Economics & Management" Titulaire de la "National Engineering Council Scholarship"
2003	Chartered Engineer (CEng), membre de The Institution of Engineering and Technology (MIET)
1996	Certifié en Gestion de la production et de l'inventaire (CPIM) par l'Association Américaine de la Gestion d'Inventaires et de la Production (APICS)

LANGUES

Bilingue et biculturel anglais-français
Espagnol – lu, parlé
Russe – bonnes bases scolaires

INTERETS PERSONNELS

Ski, aviation (PPL avec habilitation de vol de nuit), sports nautiques et automobiles, informatique et vie familiale.
Membre du "MessageParis – Mother Support Group". Membre d'une association des parents d'élèves.
Membre du comité du réseau France de The IET. Associé d'un fonds de capital amorce.

2008 – 2010 **AS AN ANGEL SAS****Paris, France*****Membre du Conseil de Surveillance*****Startup des nouvelles technologies, créée en 2001, spécialisée en applications de :**

- **l'Interface Homme-Machine (IHM) en Langage Naturel**
- **Agents Conversationnels sur Sites Internets et**
- **Moteurs d'Apprentissage par Intelligence Artificielle**
- En tant qu'investisseur individuel, participant à l'augmentation du capital réalisée en 2008 dans le cadre d'un Plan de Continuation, Robert McCann fut nommé au Conseil de Surveillance de la société As An Angel SAS.
La société ne réussit pas à développer ses ventes de manière suffisante pour combler le passif non-déprécié au moment de la restructuration et fut l'objet d'une liquidation judiciaire en 2010.

2000 - 2002 **HAVAS ADVERTISING SA****Paris, France*****Attaché de Direction, chargé des Relations Investisseurs et des Acquisitions*****Acquisition pour \$2,1Mds de la société américaine Snyder Communications Inc.**

- Participation à la “due diligence”, au montage et à l'exécution de l'acquisition, y compris en matière du respect des obligations de “disclosure” américaine, conformément aux normes US GAAP, lors de l'introduction au Nasdaq de l'ADR Havas Advertising.
- Communication de la transaction aux analystes financiers et à la communauté financière à travers des “Roadshow” et des réunions individuelles avec des investisseurs.

Relations Investisseurs

- Gestion des contacts avec les investisseurs, des visites et des communications. Organisation de réunions avec les administrateurs et suivi du consensus des prévisions d'analystes.

Acquisitions

- Analyse et synthèse des dossiers d'investissement soumis par les quatre divisions pour approbation par les administrateurs et donnant lieu à l'exécution d'environ 70 acquisitions parmi les dossiers retenus. Participation aux montages financiers et à l'exécution des opérations d'échange d'actions lors des acquisitions de 100% du Media Planning Group (actionnaires privés) et de Circle.com (Nasdaq). Création d'une base de données et d'un outil de suivi de la performance des sociétés acquises. Participation active à la consolidation au sein du secteur de la publicité à travers les études d'évaluation et de “due diligence” donnant lieu à des offres publiques sur les sociétés True North Inc. (US) et Tempus Ltd. (UK). Ces deux sociétés étaient finalement reprises par des concurrents.

1998 - 1999 **LAZARD FRERES et Cie****Paris, France*****Analyste*****Pour un grand groupe nationalisé d'aéronautique et de défense**

- L'ouverture du capital et la fusion avec un concurrent national, allié d'un partenaire britannique
 - Définition du calendrier. Pour l'activité missiles : documentation des mémoranda d'information, présentations du management, valorisations, due diligences, business plans révisés et rapports pour la Commission des Participations et des Transferts (CPT).
 - Projet mené à terme avec les félicitations de la CPT pour le travail accompli.
- Etude de faisabilité fiscale et financière de la restructuration d'un GIE franco-italien.

Pour un groupe diversifié belge

- Accompagnement de la cession d'une filiale manufacturière.

Pour un holding luxembourgeois

- Valorisation et conseil pour la restructuration des participations croisées avec un groupe anglais dans une filiale française.

Pour un groupe public de production et de distribution d'énergie

- Etude de marché et conseil pour une stratégie d'entrée dans une activité de télécommunications.

Pour une entreprise diversifiée d'aluminium et d'emballage

- Etude de marché et présentation de cibles d'acquisition dans le secteur de l'emballage.

Consultant**Missions principales pour un constructeur automobile français**

- Formation et coordination d'une équipe client de 12 personnes lors de la mise en oeuvre de la méthode "Activity Based Costing and Management" (ABC/ABM).
- Analyse des dépenses usines pour le calcul des coûts par activité et produit.
- Accord de la direction (usine et siège) pour un plan de productivité, soulignant :
 - Un potentiel de gain de coûts d'environ 20% sur trois ans.
 - Une inadéquation des systèmes de coût de revient existants qui compromettraient les décisions de stratégie opérationnelle et de "make or buy".
- Simulations des flux de trésorerie relatifs aux renouvellements des immobilisations lourdes et des programmes véhicules.

Autres missions

- La mise en oeuvre de l'ABC/ABM pour une entreprise multinationale de connectique.
- Exercice de "benchmarking" industriel pour un gouvernement européen.
- Etude préliminaire pour un projet de "Business Process Re-engineering" pour un fabricant d'équipements industriels.
- Préparation d'une étude sur les achats pan-européens pour une entreprise de biens de consommation.

1991 - 1994

PEUGEOT SA**Angleterre et France****Ingénieur de Production**

1994

Membre de l'équipe Améliorations Opérationnelles

Coventry - UK

- Contribution à l'amélioration de la productivité de l'usine anglaise par :
 - Le développement d'un outil informatique pour la planification de la production.
 - La coordination d'exercices de benchmarking interne (IMVP) et de réductions des coûts.
 - La communication et le lancement des actions dans la filiale du schéma directeur Groupe.

1993

Chef de Projet, Méthodes Générales Carrosserie

Sochaux - France

- Pilotage du lancement d'une ligne de production, conforme aux objectifs de budget (65MF), de qualité et de délai. Responsable d'une équipe de quatre personnes, du respect des contrats fournisseurs, de la planification et de la coordination des fournisseurs internes et sous-traitants.

1992

Ingénieur Méthodes, Bureau des Méthodes usine

Poissy - France

- Coordination de projets d'amélioration de la productivité.

1991

Ingénieur Méthodes, Bureau des Méthodes usine

Coventry - UK

1987 - 1991

BOC Ltd.**Angleterre et Etats-Unis****Ingénieur études et systèmes (parrainage universitaire)**

- Stages en R&D appliqués au développement des ventes et de mise en oeuvre d'un système de prévision de la demande ; réalisés au Royaume-Uni (Londres, Leeds, et Swindon) et aux Etats-Unis (New Jersey).

1986 - 1987

IBM Ltd.**Manchester & Liverpool, Angleterre****Assistant support technique à la vente aux grands comptes**

- Programme d'expérience professionnelle pré-études effectué à la branche marketing régionale.